



SAMOŠKA

QANTO A FARMÁŘI EXPANDUJÍ



1 Společnost **Qanto CZ** otevřela koncem dubna svou dvacátou maloobchodní prodejnu, která se zároveň stala třetí prodejnou této společnosti ve Svitavách. Prodejna má výhodnou polohu u Sportovní haly na Střelnici – při přjezdu do města směrem od Hradce Králové je nepřehlédnutelná a zároveň není daleko od centra. Je tak dobré dosažitelná pro pohodlný každodenní nákup místním obyvatelům i těch, kteří do Svitav přijíždějí z blízkého okolí. „S kompletní rekonstrukcí nově získané prodejny jsme začali v srpnu loňského roku. Vyměnili jsme vše – od vchodu do prodejny přes novou podlahu i strop až po vzdutotechniku. Zároveň jsme stavebnimi úpravami zvětšili prodejní plochu na úkor skladových prostor, zazdili a zateplili jsme původní skleněné výlohy a vybudovali moderní technické zázemí i zázemí pro personál,“ říká Andrea Karlová, manažerka komunikace společnosti Qanto CZ. Výsledkem celé rekonstrukce, která vyšla zhruba na 12 mil. Kč, je bezbariérová prodejna s prodejní plochou 300 m², v níž vedle základních a běžných potravin, nápojů, čerstvé zeleniny, ovoce a pečiva najde zákazník i zdravou výživu či obslužný pult s čerstvě krájenými uzeninami, sýry a jinými chlazenými potravinami. „Důležité je pro nás snadná orientace zákazníka v prodejně a mezi jejím sortimentem, čistota, příjemné prostředí a správně vystavený produkty v regálech. Máme zde také pec na dopřekání pečiva a ke kompotu zákazníků přispěje i samoobslužný kráječ chleba. Kromě potravin nabízíme také non-food produkty z oblasti drogistického zboží a domácích potřeb, české návštěvníky jistě potěší nabídka vybraných hráček. Spotřebitelé pochopitelně mohou platit kreditní kartou, přijímáme i stravenky a nabízíme službu cash back. Zároveň mají zákazníci možnost úschovy osobních věcí do uzamykatelných skříněk u vchodu do prodejny, a lidé, kteří šetří časem, mohou využít speciální nabídky balených dárkových košíků,“ doplňuje Andrea Karlová. Stejně jako v každé z ostatních prodejen společnosti Qanto CZ funguje v nově prodejně ve Svitavách reklamní LCD, které je umístěno u pokladny a v režimu opakování se na něm

spouštějí uživatelská videa v daném pořadí, a na reklamní displej, který je standardně využíván pro komunikaci letákových akcí, informaci o otevírací době, nabídce pracovních pozic a podobně.

2 V druhé polovině května zahájila v Praze-Nuslích provoz prodejna **Sklizeno**, která na 120 m² nabízí pečlivě vybrané potraviny předešlím od malých producentů z Čech i Moravy. První pražská prodejna této značky by měla navázat na úspěch brněnského Sklizeno, které bylo otevřeno v září 2011. V obou prodejnách je možné nakoupit jak kvalitní mléčné výrobky v podobě mléka, jogurtu a sýru, tak i vejce z volného chovu, sezonní zeleninu, čerstvý kváskový chléb a pečivo, koření a mnoho dalšího včetně českého chlazeného masa (především výběrového výzražného hořového a veprového), drůbeže i uzenin pocházejících přímo od farmářů a řezníků. Široká je i nabídka moravských vín a řemeslných piv z minipivovarů, přírodních moštů a dalších chemicky neupravovaných přírodních šťáv. Nuselské Sklizeno nabídne i kávu z sebou, protože spolupracuje s českými výběrovými pražírnami. „Ve Sklizeno nabízíme zákazníkům produkty malých středních českých farmářů, sedláčů, pěstitele a výrobců, kteří se do konvenční supermarketové sítě jen stěž dostanou. Vybiráme produkty vyráběné pod tradičními postupy a recepturám bez použití zbytěných konzervantů, různých náhražek a dalších chemikalií, připravené pouze z kvalitních surovin, které byly vyprodukované lokálně a nemusely na nás talíř cestovat přes půl světa,“ vysvětluje majitel Sklizeno David Kukla, který by rád tento koncept rozšířil dále po České republice formou franchisingu.

3 O nabídku potravin z Českého gruntu je v Praze zájem – prodejen pod touto značkou v našem hlavním městě přibývá, a co víc, směřují nyní přímo do jeho centra. Čtvrtá prodejna s tímto názvem se objevila v polovině dubna na Národní třídě a o čtrnáct dnů později k ní v centru metropole přibyla další – tentokrát v Dlážděné ulici.

Stejně jako v ostatních prodejnách společnosti **Český grunt CZ** zde mohou lidé potraviny výhodně českého původu nakupovat šest dnů v týdnu po celý rok. „Zákazníci u nás například najdou výborné domácí máslo, sýry, další mléčné výrobky, poctivé maso, kvalitní klobásy, páry, salámy, vejce, čerstvý chléb, rohlíky, koláče, sezonné ovoce a zeleninu, med, vína, mošt, vejce a další potraviny. Čerstvě zboží vozí do našich obchodů především dodavatelé z blízkého okolí konkrétního obchodu, nabízíme však i výrobky z jiných koutů Čech a Moravy,“ říká Jiří Málek, jednatel společnosti. Prodejna v Dlážděné je již jedenáctou prodejnou Českého gruntu na území České republiky; do budoucna by chtěla společnost provozovat obchody ve všech krajích ČR buď ve vlastní režii, nebo prostřednictvím franchisingu.

4 Společnost **Enapo Obchodní** odstartovala ve svých prodejnách v polovině května letní marketingovou kampani nazvanou **Stírejte kartičky a vyhrajte skleničky**. Zákazníkům stačí k účasti v soutěži uskutečňovat v prodejnách Enapo pravidelně a obvykle nákupy v hodnotě do 200 Kč. Za takový nákup pokaždé obdrží stratenou kartičku, přičemž každá druhá kartička vyhrává skleničku vyrobenou z ušlechtělého skla v moderním designu velmi decentně doplněnou o logo Enapo. Novinkou této kampaně je možnost zakoupit si za velmi výhodnou cenu přímo v prodejně skleněnou karafu rovněž s logem Enapo, takže si zákazníci mohou vytvořit stylový set. Akce trvá do 16. června nebo do vydatní zásoby; jejím cílem je motivovat spotřebitele k opakováním návštěvám a nákupům v prodejnách Enapo, odměnit věrné zákazníky a podpořit obraty provozované před letní sezonou. Kampaně je podpořena akčními letáky Enapo, POS materiály v prodejnách, zvýšenou mediální komunikací (v rádiu a v tisku) a prezentací na webových stránkách Enapo.

Jana Dulíková

>> REAGUJTE NA jana.dulikova@atoz.cz