

NA SKOK NA TRADIČNÍM TRHU



S KONCEM PRÁZDNIN PŘIŠLY NOVÉ KAMPANĚ

1 LANŠKROUN MÁ DALŠÍ QANTO MARKET

2 SKLIZENO CHYSTÁ NOVOU PRODEJNU I AKCE

3 DO ŠKOLY S KLOKÁNKEM RÍŠOU

1 Koncem července otevřela společnost **Qanto CZ** v Lanškrouně svou jedenadvacátou prodejnou, která je zároveň v tomto městě již třetí. Nachází se v ulici Dobrovského, která je součástí hlavního tahu na Polsko. „Qanto Market Dobrovského Lanškroun, jak jej nazýváme, prošel proti původní prodejně rekonstrukcí a modernizací interiéru. Mimo různé dekorativní úpravy jsme v prodejně vyměnili chladicí zařízení a nově do ní umístili pec na pečivo. Ve zdejší nabídce sortimentu nalezneme zákazník více než pět tisíc položek, samozřejmě jsou platba kreditními kartami a příjem stravenek. Zároveň i v této prodejně může využít službu cash back. Otevřeno je zde šest dní v týdnu, v pracovních dnech od sedmi do osmnácti hodin, v sobotu od sedmi do dvacáti. Svě věci si zákazníci mohou po dobu nákupy uložit v uzamykatelných skříňkách. Původnímu personálu prodejeny jsme umožnili, aby s námi nadále spolupracoval, a celému pracovnímu kolektivu přejeme, at' se mu v novém prostředí dobré daří a at' se tady přijemně a pohodově nakupuje zákazníkům,“ říká Andrea Karlová, manažerka komunikace společnosti Qanto CZ.

2 Franchisová síť prodejen **Sklizeno**, která se zaměřuje především na nabídku z produktů regionálních farmářů a výrobců a za ní stojí ryze česká firma **Profor**, se chystá během září otevřít v Palackého ulici v Brně svou třetí prodejnu (první byla otevřena na podzim roku 2011

v Křídlovické ulici v Brně, druhá ve Svatoslavově ulici v Praze 4). Zároveň nezapomíná ani na marketingové aktivity. V létě připravila soutěž pro všechny milovníky steaků, jejíž pravidla byla velmi jednoduchá: soutěžícím stačilo zaslat do konce prázdnin na e-mailovou adresu společnosti nebo přidat na její facebook fotky svých steakových kreativ včetně receptů. Jedinou podmínkou bylo použití jakéhokoli stařeného steakového masa ze sortimentu Sklizeno. Pět vítězů, kteří získají odměnu, vybere společnost v září.

Jak chutnají steaky z masa nabízeného v prodejnách Sklizeno, pak mohli v reálu ochutnat všechni, kteří se ve čtvrtk 23. srpna dostavili na open-air grillovací podvečer na zahrádce brněnského Café Era. Zde se grillovaly tradiční i netradiční steakové partie vyzářlého hovězího masa plemene Čestr od společnosti **Steinhauser** a popijela se vína z **Vinařství Krásná Hora**. Svá vína zde prezentoval sám vinař Marek Vyříbal, jenž pro toto akce sestavil vinný lístek spolu s Michalem Goethem, autorem steakového menu a šéfkuchařem restaurace Pavillon. Pro ty, kterým zachutnaly nejen masné produkty z prodejen Sklizeno, a stali se proto v této prodejně pravidelnými zákazníky, má společnost připraven věrnostní program. Stačí si v prodejně vyzvednout zákaznickou kartu (která je navíc přenosná, takže ji může využívat celá rodina) a pak už nakupovat výhodněji – v současné době čerpají držitele karty dvouprocentní

slevu, a navíc jsou pro ně připraveny speciální akce a další zvýhodnění.

3 V závěru letních prázdnin připravila síť malobchodních prodejen s potravinami **Enapo** novou marketingovou kampani, která byla spojena se začátkem školního roku a začleněna na děti. Kampani dostala název **Hurá s Ríšou** do školy a během ní mohli zákazníci získat za své nákupy odměnu v podobě školních boxů na sešity.

Akce navázala na úspěšnou marketingovou kampani z roku 2010 se školními boxy na sešity. Její mechanika však dostala stejně jako design boxu novou podobu. Za pravidelné nákupy získával zákazník odměnu v podobě Ríšových penízků (jeden Ríša penízek za nákup v minimální hodnotě 300 Kč), které následně směnil v prodejně za školní box. Boxy byly vytvořeny ve dvou designech s klokánkem Ríšou, v jedné variantě se stal Ríša pirátem, ve druhé hledačem pokladů jako Indiana Jones, obě varianty s unikátním uzavíráním na magnet.

Cílem této marketingové kampaně bylo motivovat zákazníka k opakováním nákupům v prodejnách Enapo, odměnit jej za jeho loajalitu a celkově podpořit nově vznikající řadu výrobků Ríša. O kampani, která probíhala od 27. srpna do 8. září, se mohli zákazníci dozvědět z akčních letáků Enapo, z POS materiálů prodejen i prostřednictvím mediální komunikace (rádia, tisk, internet).